



Kanters

Healthy Animals, Healthy Farm

INTERNATIONAL SALES MANAGER

Bij Kanters Special Products is geen dag hetzelfde, iedere dag wacht er wel weer een nieuwe uitdaging op je!

Op dit moment hebben wij binnen ons huidige Sales & Marketing team uitdagingen voor een

INTERNATIONAL SALES MANAGER

die samen met een leuke groep collega's de markt wil veroveren

Wie zijn wij:

Van oorsprong zijn wij een familiebedrijf met een bijzonder concept. Al jarenlang houden wij ons bezig met het ontwikkelen, produceren en vermarkten van vloeibare voedingssupplementen om de diergezondheid te verbeteren. Al voordat de wetgeving over antibiotica reductie van kracht werd leverden wij producten die hier aan bijdragen, producten die in Nederland ontwikkeld zijn samen met nutritionisten, dierenartsen en onderzoeksinstituten. Wij beschikken inmiddels over zo'n 30 jaar praktijkervaring en onze producten worden wereldwijd ingezet. Niet voor niets is onze missie: **Healthy Animals, Healthy Farm**

Wat ga je zoal doen in deze functie:

Een goede relatie met de klant is voor ons erg belangrijk, wij verwachten van jou dan ook dat je uitstekende persoonlijke service combineert met technische begeleiding en diepgang die nodig is om onze producten op de juiste manier in te zetten en waarbij de diergezondheid en het rendement voor de klant voorop staan. Natuurlijk doe je dat voor onze bestaande klanten, maar daarnaast verricht je ook onderzoek naar nieuwe verkoopkansen en leg je contact met nieuwe distributiekanalen. Hierbij ben je zelf helemaal verantwoordelijk voor de uitvoering van je eigen plannen, vanuit de organisatie krijg je hierin alle vrijheid. Je rapporteert direct aan onze algemeen directeur.

Wie zoeken wij:

Wij zoeken een enthousiaste en ondernemende account manager die achter onze missie staat. Heb je al enkele jaren ervaring met verkoop in de agrarische sector en ben je toe aan een volgende stap met meer vrijheid en verantwoordelijkheden, vrijheid om je eigen tijd in te delen en verantwoordelijkheid voor tevreden klanten? Vind je het belangrijk om je klanten een verhaal te vertellen dat werkt, waardoor dieren gezonder worden en het rendement van je klant aantoonbaar verbetert met de inzet van jouw producten en adviezen en hiermee een bijdrage kunt leveren aan de vermindering van antibioticagebruik? Ben je woonachtig in Noord-Brabant en vind je het geen probleem om te reizen, maar ook regelmatig kennis te delen met collega's op ons kantoor in Lieshout?

Dan bieden wij jou:

Zodra je deel uitmaakt van het Kanters team vinden wij het belangrijk dat je jezelf blijft ontwikkelen. Wij zijn een innovatief bedrijf en houden de ontwikkelingen op de markt kritisch in de gaten. Jaarlijks maken wij budget vrij voor een persoonlijk opleidingstraject en naast de standaard arbeidsvoorwaarden als een pensioenregeling en 25 vakantiedagen organiseren wij ieder kwartaal een leuke activiteit zoals een jaarlijks personeelsfeest met partners, maar ook ter afsluiting van het jaar een Kerstdiner met collega's onder elkaar. Verjaardagen laten we niet zomaar voorbij gaan deze gaan in ieder geval gepaard met een presentje vanuit het bedrijf. Bij deze functie hoort natuurlijk ook een auto, laptop en telefoon.

Solliciteren?

Lijkt het jou leuk om deel uit te maken van ons Sales & Marketing team? Solliciteer dan meteen naar deze functie via e-mail m.heesterbeek@kanters.nl

Als je meer wilt weten over de functie voordat je gaat solliciteren, neem dan contact op met Marjo Heesterbeek via telefoonnummer 0499-425606 of 06-46316383